

Тендерная документация

предоставляемая поставщикам для подготовки тендерных заявок и участия в тендере по закупке медицинской техники за счет средств местного бюджета на 2019 года.

Настоящая Тендерная документация разработана в соответствии с подпунктами 8) статьи 10 Кодекса Республики Казахстан «О здоровье народа и системе здравоохранения Республики Казахстан (далее-Кодекс), Правил организации и проведения закупок лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования, утвержденной постановлением Правительства Республики Казахстан от 30.10.2009 №1729 (далее-Правила).

1.Предмет тендера

1.Настоящая Тендерная документация по проведению закупки медицинской техники за счет средств местного бюджета на 2019 год (далее-Товар) разработана с целью предоставления потенциальным поставщикам полной информации об их участии в тендере.

Тендер проводится с целью определения поставщиков Товаров.

2.Полный перечень закупаемых Товаров приведен в приложении 1 к настоящей Тендерной документации.

3.Организатором и заказчиком выступают КГП на ПХВ «Махамбетская центральная районная больница»

2.Базовый условия платежа

4.Базовые условия платежа: Оплата Заказчиком за Товары Поставщику будет производиться по факту поставки в полном объеме в тенге.

3.Правомочность и квалификация потенциальных поставщиков

5.К тендеру допускаются желающие потенциальные поставщики, гарантирующие поставку закупаемого товара, соответствующего по качеству требованиям, указанным в технической спецификации согласно Приложению 2 к настоящей Тендерной документации.

К потенциальным поставщикам товаров предъявляются следующие квалификационные требования:

1) правоспособность (для юридических лиц), гражданская дееспособность (для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность);

2) опыт работы на фармацевтическом рынке Республики Казахстан не менее одного года (данное требование не распространяется на производителей);

3) платежеспособность-не иметь налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениями и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование;

4) не подлежать процедуре банкротства либо ликвидации, финансово-хозяйственная деятельность не должна быть приостановлена в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан на момент проведения закупок;

5) не состоять в перечне недобросовестных потенциальных поставщиков;

6) правоспособность потенциального поставщика, осуществляющего виды деятельности, на занятие которыми необходимо получение разрешения, направление уведомления, подтверждается посредством информационных систем государственных органов в соответствии с Законом Республики Казахстан от 24 ноября 2015 года «Об информатизации». В случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов, потенциальный поставщик представляет нотариально (направленного) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях».

7.К закупаемой медицинской технике предъявляются следующие требования:

1) наличие регистрации медицинской техники в Республике Казахстан или заключения (разрешительного документа) уполномоченного органа в области здравоохранения для ввоза на территорию Республики Казахстан в случаях, предусмотренных Кодексом. Регистрация подтверждается копией документа, подтверждающего регистрацию, или выпиской из информационного ресурса государственного реестра, заверяемой электронно-цифровой подписью. Отсутствие необходимости регистрации подтверждается письмом экспертной организации или уполномоченного органа в области здравоохранения;

2) маркировка, потребительская упаковка, инструкция по применению и эксплуатационный документ медицинской техники соответствуют требованиям Кодекса и порядка, установленного уполномоченным органом в области здравоохранения;

3) медицинская техника хранится и транспортируется в условиях, обеспечивающих сохранения ее безопасности, эффективности и качества, в соответствии с Правилами хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники, утвержденными уполномоченным органом в области здравоохранения;

4) медицинская техника является новой, ранее неиспользованной, произведенной в период двадцати четырех месяцев, предшествующих моменту поставки;

5) медицинская техника, относящаяся к средствам измерения, внесена в реестр государственной системы единства измерений Республики Казахстан в соответствии с законодательством Республики Казахстан о единстве измерений. Внесение в реестр системы единства измерений Республики Казахстан подтверждается копией сертификата, выданного уполномоченным органом в области технического регулирования и метрологии. Отсутствие необходимости внесения в реестр системы единства измерений подтверждается письмом уполномоченного органа по техническому регулированию и метрологии;

6) передвижной комплекс зарегистрирован в Республике Казахстан как единый комплекс, состоящий из специального автотранспорта, медицинской техники, изделий медицинского назначения.

8. Организатор закупок не устанавливают к товарам требования, не предусмотренные Правилами.

4. Содержание тендерной документации

9. Тендерная документация, предоставляемая потенциальным поставщикам, содержит:

1) состав тендерной документации, перечень документов, подлежащих представлению потенциальным поставщиком в подтверждение его соответствия требованиям главы 3 и закупаемых товаров-главе 4 Правил;

2) технические и качественные характеристики закупаемых товаров, фармацевтических услуг, включая технические спецификации;

3) объем закупаемых товаров, фармацевтических услуг и суммы, выделенные для их закупок по каждому лоту;

4) место, сроки и другие условия поставки товара или оказания фармацевтических услуг;

5) условия платежей и проект договора закупок товаров или договора на оказание фармацевтических услуг по формам, утвержденным уполномоченным органом в области здравоохранения;

6) требования к языкам тендерной заявки, договора закупок или договора на оказание фармацевтических услуг;

7) требования к оформлению тендерной заявки;

8) порядок, форму и сроки внесения гарантийного обеспечения тендерной заявки;

9) указание на возможность и порядок отзыва тендерной заявки;

10) место и окончательный срок приема тендерных заявок и срок их действия;

11) формы обращения потенциальных поставщиков за разъяснениями по содержанию тендерной документации при необходимости порядка проведения встречи с ними;

12) место, дату, время и процедуру вскрытия конвертов с тендерными заявками;

13) процедуру рассмотрения тендерных заявок;

14) условия предоставления потенциальным поставщикам-отечественным товаропроизводителям поддержки, определенные Правилами;

15) условия внесения, форму, объем и способ гарантийного обеспечения договора закупок или договора на оказание фармацевтических услуг;

16) сведения о квалификации согласно форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;

17) требования к товарам, установленные главой 4 Правил.

10. Не позднее, чем за десять календарных дней до истечения окончательного срока приема тендерных заявок, при необходимости потенциальный поставщик обращается к заказчику, организатору закупок за разъяснениями по тендерной документации, на которые заказчик или организатор закупок не позднее трех рабочих дней со дня получения запроса дает разъяснение, направляемое всем потенциальным поставщикам, получившим тендерную документацию, на дату поступления запроса без указания автора запроса.

11. Организатор тендера вправе провести встречу с потенциальными поставщиками для разъяснения тендерной документации, который состоится по адресу Атырауская область Махамбетский район с. Махамбет, ул. Есмагамбетова №10, дата определяется после обращения поставщиков. При этом организатор тендера составляет протокол, содержащий представленные в ходе этой встречи вопросы и ответы по разъяснению условий тендера, который по итогам встречи незамедлительно направляется всем потенциальным поставщикам, которым была представлена тендерная документация.

12. В срок не позднее семи календарных дней до истечения окончательного срока приема тендерных заявок заказчик или организатор закупок при необходимости по собственной инициативе или в ответ на запросы потенциальных поставщиков вносит изменения в тендерную документацию, о чем

незамедлительно сообщается всем потенциальным поставщикам, представившим тендерные заявки или получившим тендерную документацию.

13.при этом окончательный срок приема тендерных заявок продлевается на срок не менее пяти календарных дней.

5.Срок действия, содержание,предоставление, изменение и отзыв тендерных заявок

14.Потенциальный поставщик, изъявивший желание участвовать в тендере, до истечения окончательного срока приема тендерных заявок представляет заказчику или организатору закупок в запечатанном виде тендерную заявку, составленную в соответствии с положениями тендерной документации.

15.Тендерная заявка, полученная по истечении окончательного срока представления тендерных заявок, не вскрывается и возвращается потенциальному поставщику.

16.Срок действия тендерной заявки составляет не менее сорока пяти календарных дней, исчисляемых со дня окончательного приема тендерных заявок. Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, подлежит отклонению.

Тендерная заявка состоит из основной части, технической части и гарантийного обеспечения. В случае привлечения соисполнителя, потенциальный поставщик также прилагает к тендерной заявке копии разрешений, (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, подтверждающих права соисполнителя на осуществление деятельности или действий (операций), а также документы, указанные в подпунктах 19), 20) пункта 64 Правил.

17.Основная часть тендерной заявки содержит:

1)заявку на участие в тендере по форме согласно приложению 3 к настоящей тендерной документации. На электронном носителе представляется описание прилагаемых к заявке документов по форме согласно приложению 4 к настоящей тендерной документации.

2)копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справку о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

3)копию устава для юридического лица (в случае, если в уставе не указан состав учредителей, участников или акционеров, также представляется выписка о составе учредителей, участников или копия учредительного договора или выписка из реестра действующих держателей акций после даты объявления);

4)копию документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копию документа, удостоверяющую личность;

5)копии разрешений (уведомлений) либо разрешений(уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов. В случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов, потенциальный поставщик представляет нотариально удостоверенную копию соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях»;

6)сведения об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученные посредством веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

7)подписанный оригинал справки банка, в котором обслуживается потенциальный поставщик, об отсутствии просроченной задолженности по всем видам его обязательств, действующей более трех месяцев перед банком, согласно типовому плану счетов бухгалтерского учета в банках второго уровня, ипотечных организациях и акционером общества «Банк Развития Казахстана», утвержденному постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 31 января 2011 года №3 (зарегистрирован в реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под №6793), по форме согласно приложению 5 к настоящей тендерной документации, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков или иностранного банка, то представляется справка от каждого из таких банков, за исключением филиалов и представительств потенциального поставщика, расположенных за границей), выданной не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

8)сведения о квалификации по форме согласно приложению 6 к настоящей тендерной документации, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;

9)копию сертификата о соответствии объекта и производства требованиям надлежащей производственной практики (GMP) при закупке лекарственных средств и заключении долгосрочных

договоров поставки лекарственных средств для получения преимущества на заключение договора закупа или договора поставки (для отечественных товаропроизводителей);

Копию сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при запуске лекарственных средств, изделия медицинского назначения и фармацевтических услуг для получения преимущества на заключение договора закупа или договора поставки;

Копию сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей аптечной практики (GPP) при запуске фармацевтических услуг для получения преимущества на заключение договора закупа или договора поставки;

10) если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то им представляется оригинал или копия письма органа государственных доходов Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик - не резидент Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете;

11) заявленную потенциальным поставщиком таблицу цен по форме согласно приложению 7 к настоящей тендерной документации, включающую фактические затраты потенциального поставщика, из которых формируется конечная цена заявленных лекарственных средств, изделия медицинского назначения, медицинской техники и (или) фармацевтической услуги, включая цену сопутствующих услуг;

12) сопутствующие услуги;

13) оригинал документа, подтверждающего внесение гарантийного обеспечения тендерной заявки;

14) копию акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств и изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости - акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» (акты должны быть выданы не позднее одного года до даты вскрытия конвертов с заявками). В случаях представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), отечественным товаропроизводителем - сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) или сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей аптечной практики (GPP), вышеуказанные акты не представляются;

15) документы, подтверждающие соответствие потенциального поставщика квалификационным требованиям, установленным пунктом 13 Правил;

16) при запуске фармацевтических услуг документы, подтверждающие соответствие соисполнителя квалификационным требованиям, установленным пунктом 14 Правил;

17) письмо об отсутствии аффилированности в соответствии с пунктом 9 Правил;

18) письмо о согласии на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в пункте 9 Правил, в порядке, установленном настоящими Правилами;

19) договоры намерения об оказании фармацевтической услуги с соисполнителями;

20) копию документа, подтверждающего владение на праве собственности или праве владения и пользования объектом фармацевтической деятельности, в соответствии с адресом, указанным в разрешении и (или) уведомлении на занятие соответствующей фармацевтической деятельностью и (или) реализацию изделий медицинского назначения.

19. Техническая часть тендерной заявки содержит:

1) технические спецификации с указанием точных технических характеристик заявленного товара, фармацевтической услуги на бумажном носителе (при заявлении медицинской техники также на электронном носителе в формате *.doc);

2) документы, подтверждающие соответствие предлагаемых товаров и фармацевтических услуг требованиям Правил и тендерной документации.

18. Потенциальный поставщик при необходимости отзывает заявку в письменной форме до истечения окончательного срока их приема.

19. Не допускается внесение изменений в тендерные заявки после истечения срока представления тендерных заявок.

20. Тендерная заявка представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница скрепляется подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии). Техническая спецификация тендерной заявки и оригинал гарантийного обеспечения закупа прикладываются к тендерной заявке отдельно и запечатываются с тендерной заявкой в один конверт.

21. Техническая спецификация представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница ее подлежит скреплению подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии).

22. Тендерная заявка должна быть напечатана либо написана несмываемыми чернилами и подписана потенциальным поставщиком.

23. Не допускается внесение в текст тендерной заявки вставок между строками, подтирок или приписок, за исключением случаев необходимости исправления грамматических или арифметических ошибок.

24. Тендерная заявка запечатывается в конверт, в котором указываются наименование и юридический адрес потенциального поставщика. Конверт подлежит адресации заказчику или организатору закупа по адресу, указанному в тендерной документации, и содержит слова «Тендер по закупу медицинской техники за счет средств местного бюджета на 2019 года» и «Не скрывать до 10 часов «7» июня 2019 года»

6. Валюта тендерной заявки и платежа

25. Цены тендерных заявок потенциальных поставщиков должны быть выражены в тенге.

26. Фактическая оплата поставщикам производится в тенге.

7. Гарантийное обеспечение тендерной заявки

27. Вместе с тендерной заявкой потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение в размере одного процента от суммы, выделенной для закупа товаров или фармацевтических услуг.

28. Гарантийное обеспечение тендерной заявки (далее-гарантиное обеспечение) представляется в виде:

1) гарантийного денежного вноса, который вносится на банковский счет организатора закупа КГП на ПХВ «Махамбетская центральная районная больница» Управления здравоохранения Атырауской области, Атырауская область, Махамбетский район, с.Махамбет, ул.Есмагамбетова №10, ИИК KZ116010141000358211 АО «Народный Банк Казахстан» БИН 070140004523, БИК HSBKKZKX;

2) банковской гарантии по форме, согласно приложению 8 тендерной документации. Срок действия гарантийного обеспечения тендерной заявки должен быть не менее срока действия тендерной заявки.

29. Гарантийное обеспечение возвращается потенциальному поставщику в течение пяти рабочих дней в случаях:

1) истечения срока действия тендерной заявки (за исключением тендерной заявки победителя тендера);

2) отзыва тендерной заявки потенциальным поставщиком до истечения окончательного срока их приема;

3) отклонения тендерной заявки по основанию несоответствия положениям тендерной документации;

4) признания победителем тендера другого потенциального поставщика;

5) прекращения процедур закупа без определения победителя тендера;

6) вступления в силу договора закупа и внесения победителем тендера гарантийного обеспечения исполнения договора закупа.

32. Гарантийное обеспечение не возвращается потенциальному поставщику, если он:

1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока приема тендерных заявок;

2) победитель уклонился от заключения договора о закупе после признания победителем тендера;

3) признан победителем и не внес либо несвоевременно внес гарантийное обеспечение договора о закупе.

8. Язык тендерной заявки

30. Тендерная заявка, подготовленная потенциальным поставщиком, а также вся корреспонденция и документы касательно тендерной заявки составляются и представляются на языке в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Сопроводительная документация и печатная литература, предоставляемые потенциальным поставщиком, могут быть составлены на другом языке при условии, что к ним будет прилагаться точный, нотариально засвидетельствованный перевод соответствующих разделов на языке тендерной заявки, и в этом случае, в целях интерпретации тендерной заявки, преимущество будут иметь документы, составленные на государственном или русском языке.

9. Место и окончательный срок представления тендерных заявок.

31. Тендерные заявки представляются организатору тендера нарочно или по почте по адресу: 060700, Атырауской области, Атырауская область, Махамбетский район, с.Махамбет, ул.Есмагамбетова №10, отдел бухгалтерии, 2 этаж и в срок «7» июня 2019 года до 10:00 часов включительно.

10. Представление тендерных заявок.

32. Тендерные заявки должны быть представлены в соответствии с требованиями Правил и настоящей Тендерной документации.

11. Вскрытие тендерной комиссией конвертов с тендерными заявками.

33. конверты с тендерными заявками вскрываются тендерной комиссией «7» июня 2019 года в 11 часов 00 минут, Атырауской области, Атырауская область, Махамбетский район, с. Махамбет, ул. Есмагамбетова №10.

В процедуре вскрытия конвертов с тендерными заявками могут присутствовать потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители.

34. Присутствующие уполномоченные представители потенциальных поставщиков должны зарегистрироваться в журнале регистрации потенциальных поставщиков, подтверждая свое присутствие.

35. Вскрывая конверты, секретарь тендерной комиссии объявляет наименование и адрес потенциальных поставщиков, от которых поступили тендерные заявки, заявленные цены по каждому лоту, условия поставки и оплаты, порядок отзыва тендерных заявок, информацию о документах, составляющих тендерную заявку, и вносит данные сведения в протокол вскрытия конвертов.

12. Оценка и сопоставление тендерных заявок

36. Тендерная комиссия отклоняет тендерную заявку в целом или по лоту в случаях:

1) непредставления гарантийного обеспечения тендерной заявки в соответствии с требованиями настоящих правил;

2) непредставления копии свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справки о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

3) непредставления копии устава или выписки о составе учредителей, участников или выписки из реестра держателей акций или копии учредительного договора в случаях, предусмотренных настоящими Правилами;

4) непредставления копии документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копии документа, удостоверяющего личность (для физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность);

5) непредставления копий разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, либо непредставления нотариально удостоверенных копий соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», в случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов;

6) непредставления сведений об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

7) наличия в сведениях соответствующего органа государственных доходов информации о налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям, отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование (за исключением сумм, по которым изменены сроки уплаты, не отраженных в общей сумме задолженности);

8) непредставления подписанного оригинала справки банка об отсутствии просроченной задолженности согласно требованиям настоящих Правил;

9) наличия в справке банка или филиала банка просроченной задолженности по обязательствам потенциального поставщика, длящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи данной справки;

10) непредставления сведений о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;

11) непредставления технической спецификации в соответствии с требованиями настоящих Правил;

12) представления потенциальным поставщиком технической спецификации, не соответствующей требованиям тендерной документации и настоящих Правил;

13) установления факта представления недостоверной информации по квалификационным требованиям и требованиям к товарам и услугам приобретаемым в рамках настоящих Правил;

14) применения процедуры банкротства, ликвидации и (или) наличия в перечне недобросовестных поставщиков;

15) непредставления документов, подтверждающих соответствие предлагаемых товаров, фармацевтических услуг требованиям, предусмотренным главой 4 Правил;

16) непредставления копии акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств и изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» в

соответствии с подпунктом 14) пункта 64 Правил, за исключением случаев представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), отечественным товаропроизводителем-сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP), сертификата надлежащей аптечной практики (GPP) при закупе фармацевтических услуг;

17)если техническая характеристика заявленной медицинской техники не соответствует технической характеристике и (или) комплектации, определенной регистрационным удостоверением и (или) регистрационным досье;

18)несоответствия требованиям пункта 17 Правил, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 18 Правил;

19)установленных пунктами 26,33 Правил;

20)если тендерная заявка имеет более короткий срок действия, чем указано в условиях тендерной документации;

21)если не представлена либо представлена неподписанная таблица цен;

22)представления потенциальным поставщиком цены товара, превышающий цену, выделенную для закупа по соответствующему лоту, и (или) предельную цену по торговому наименованию товара;

23)представления тендерной заявки в не прошитом виде, с пронумерованными страницами, не заверенной подписью, без указания на конверте наименования или юридического адреса потенциального поставщика, заказчика или организатора закупа;

24)несоответствия потенциального поставщика и (или) соисполнителя предъявляемым квалификационным требованиям;

25)непредставления информации об отсутствии аффилированности в соответствии с пунктом 9 Правил;

26)непредставления согласия на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в пункте 9 Правил, в порядке, установленном настоящими Правилами;

27)установления инициирования процедуры банкротства либо ликвидации, приостановления финансово-хозяйственной деятельности, в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан на момент проведения закупок;

28)установления факта привлечения к ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по заключенным в течение последних двух лет договорам на основании решения суда, вступившего в законную силу.

37.Если тендер в целом или какой-либо его лот признаны несостоявшимися, заказчик или организатор закупа изменяют содержание и условия тендера и проводят повторный тендер в соответствии с разделом 2 Правил.

Если тендер в целом или какой-либо лот признаны несостоявшимися по основанию подачи только одной заявки, соответствующей требованиям тендерной документации, то заказчиком или организатором закупа осуществляется закуп способ из одного источника у потенциального поставщика, подавшего данную заявку.

38.Закуп способом тендера или его какой-либо лот признаются несостоявшимися по одному из следующих оснований:

1)отсутствия представленных тендерных заявок;

2)представления менее двух тендерных заявок;

3)если не допущен ни один потенциальный поставщик;

4)если допущен один потенциальный поставщик.

39.Победитель тендера определяется на основе наименьшей цены.

13.Поддержка отечественных товаропроизводителей

40.В случае, если в тендере (двухэтапном тендере) по лоту участвует один потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям настоящих Правил, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

41.В случае, если в тендере (двухэтапном тендере) по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям настоящих Правил, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

42.В случае, если в тендере (двухэтапном тендере) по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, тендерные заявки

которых соответствуют требованиям настоящих Правил, заказчик, организатор закупа или единый дистрибьютор рассматривают тендерные заявки потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, а тендерные заявки других потенциальных поставщиков (при их наличии) отклоняются.

43. Статус отечественного производителя потенциального поставщика при проведении закупа подтверждается следующими документами:

1) разрешение (лицензия) на осуществление фармацевтической деятельности по производству лекарственных средств, изделий медицинского назначения или Медицинской техники, полученное в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях;

2) регистрационное удостоверение на товар отечественного производителя, выданное в соответствии с положениями Кодекса и порядком, определенным уполномоченным органом в области здравоохранения, с указанием отечественного товаропроизводителя в качестве производителя.

14. Поддержка предпринимательской инициативы.

44. Преимущество на заключение договоров в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и в системе обязательного социального медицинского страхования имеют потенциальные поставщики, получившие в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан сертификат в соответствии с объектом требованиям:

1) надлежащей производственной практики (GMP) при запуске лекарственных средств и заключении долгосрочных договоров поставки лекарственных средств;

2) надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при запуске лекарственных средств, изделий медицинского назначения и фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи;

3) надлежащей аптечной практики (GRR) при запуске фармацевтических услуг.

45. Для получения преимущества на заключение договора закупа к тендерной заявке:

Отечественные товаропроизводители при запуске лекарственных средств в заключении долгосрочных договоров поставки лекарственных средств прикладывают сертификат о соответствии объекта в производства требованиям надлежащей производственной практики (GMP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан;

Потенциальные поставщики при запуске лекарственных средств, изделий медицинского назначения и фармацевтических услуг прикладывают сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан;

Потенциальные поставщики и (или) их соисполнители при запуске фармацевтических услуг прикладывают сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей аптечной практики (GRR), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан.

15. Заключение договора о запуске

46. Заказчик в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера либо получения итогов закупа от организатора закупа направляет потенциальному поставщику подписанный договор о запуске, составляемый по форме согласно приложению 10 к настоящей тендерной документации.

47. В течение десяти рабочих дней со дня получения договора победитель тендера подписывает его либо письменно уведомляет заказчика о несогласии с его условиями или отказа от подписания. Непредставление в указанный срок подписанного договора или уведомления о несогласии с условиями считается отказом от его заключения. Срок разрешения разногласий не должен превышать двух рабочих дней.

48. Договоры о запуске вступают в силу со дня подписания его уполномоченными представителями сторон, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Казахстан.

49. Если победитель тендера уклонился от подписания договора о запуске в установленный срок или не уведомил заказчика о несогласии с его условиями, то заказчик заключает договор с участником тендера, соответствующим требованиям Правил, и ценовое предложение которого является вторым после предложения победителя.

50. Не допускаются внесение каких-либо изменений и (или) новых условий в договоры (за исключением уменьшения цены товара, объема), которые изменяют содержание наименования, указанного в договоре другим торговым наименованием.

51. Внесение изменения в заключенный договор при условии неизменности качества и других условий, явившихся основной для выбора поставщика, допускается:

1) по взаимному согласию сторон в части уменьшения цены на товары и соответственно цены договора.

2) по взаимному согласию сторон в части уменьшения объема товаров, фармацевтических услуг.

52. Допускается проведение переговоров заказчиком либо организатором закупа с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера, с целью уменьшения цены товара либо фармацевтической услуги до подписания договора о закупе, об оказании фармацевтических услуг. Потенциальный поставщик принимает решения по своему усмотрению о согласии или несогласии на уменьшение цены товара или фармацевтической услуги, что не является основанием для отказа заказчиком либо организатором закупа в подписании договора с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера.

16. Гарантийное обеспечение исполнение договора

53. Гарантийное обеспечение составляет три процента от цены договора о закупе и представляется в виде:

- 1) Гарантийного взноса в виде денежных средств, размещаемых в обслуживающем банке заказчика;
- 2) банковской гарантии, выделенной в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан, по форме согласно приложению 9 к настоящей тендерной документации.

54. Гарантийное обеспечение в виде гарантийного взноса денежных средств вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет заказчика.

55. Гарантийное обеспечение не вносится, если цена договора о закупе не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя на соответствующий финансовый год.

56. Гарантийное обеспечение исполнения договора о закупе вносится поставщиком не позднее десяти рабочих дней со дня вступления в силу, если им не предусмотрено иное.

57. Гарантийное обеспечение исполнения договора о закупе не возвращается заказчиком поставщику в случаях:

- 1) расторжения договора о закупе в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением поставщиком договорных обязательств;
- 2) неисполнения или исполнения ненадлежащим образом своих обязательств по договору поставки (нарушения сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, изделий медицинского назначения и нарушение других условий договоров);
- 3) неуплаты штрафных санкций за неисполнение или ненадлежащее исполнение, предусмотренных договором о закупе.